

Finanzierungsoptionen für junge Unternehmen:

Welche Finanzierungsform zu welcher Phase passt
– und woran es in der Praxis häufig scheitert

6.02.2026 | Ruth Schöllhammer

Was Sie nach diesen **30 Minuten** klarer sehen als vorher

- 1 Einen Überblick über relevante Finanzierungsoptionen
- 2 Eine Einordnung, was wann sinnvoll ist und was nicht
- 3 Typische Fehler aus der Praxis
- 4 Eine Entscheidungsgrundlage für Ihre nächsten Schritte

Finanzierung ist kein Bauchgefühl

Wir begleiten junge Unternehmen bei

- ✓ Planung, Analyse und Erfolgsprognose
- ✓ Antragstellung für Kredite
- ✓ Controlling und Monitoring



Ruth Schöllhammer

” Deutschlands führender Gründungs- und Umsetzungspartner für ambitionierte Jungunternehmen, Gründerinnen und Gründer

- 01 München based
- 02 Fokus: Finanzierung großer Visionen
- 03 Fakt: Gründungspartner seit 6 Jahren
- 04 Deutschlands einziges Unternehmen, das für dich bei Banken ein innovatives Bürgschaftsmodell anbietet.
- 05 Eine überdurchschnittliche Erfolgsquote bei Kreditanfragen bis 250.000 EUR



Fabian Fülle, CCO



Christian Seidl, CFO



Ruth Schöllhammer, CMO



Dr. Kai Flehmig-Pichlmaier, CEO

Für wen ist dieses
Webinar gedacht?

1

Sie haben gegründet oder stehen kurz davor

1

Sie haben gegründet oder stehen kurz davor

2

Ihr Unternehmen soll wachsen

1

Sie haben gegründet oder stehen kurz davor

2

Ihr Unternehmen soll wachsen

3

Es stehen Investitionen an

1

Sie haben gegründet oder stehen kurz davor

2

Ihr Unternehmen soll wachsen

3

Es stehen Investitionen an

4

Sie suchen Klarheit statt Hoffnung

Gute Idee.
Hohe Motivation.
Trotzdem kein Kapital.

Was wir **in der Praxis** immer wieder sehen



Gute Ideen sind nicht automatisch finanzierungsfähig

Was wir **in der Praxis** immer wieder sehen



Gute Ideen sind nicht automatisch finanzierungsfähig



Businesspläne ersetzen keine Entscheidungslogik

Was wir **in der Praxis** immer wieder sehen



Gute Ideen sind nicht automatisch finanzierungsfähig



Businesspläne ersetzen keine Entscheidungslogik



Wachstum wird überschätzt, Risiken unterschätzt

Was wir **in der Praxis** immer wieder sehen



Gute Ideen sind nicht automatisch finanzierungsfähig



Businesspläne ersetzen keine Entscheidungslogik



Wachstum wird überschätzt, Risiken unterschätzt



Planung ohne Validierung: sieht gut aus, führt aber häufig zu Ablehnung

Pressemitteilung vom 16.10.2025 / KfW, KfW Research

KfW Research: Kaum Verbesserungen beim Kreditzugang für kleine und mittlere Unternehmen

FINANZBUSINESS

BANKEN SPARKASSEN GENOSSEN FINTECH SUSTAINABILITY KARRIERE MEHR ▾

BANKEN | ABONNEMENT

Finanzierung unter Druck: Kreditvergabe an den Mittelstand so restriktiv wie nie



iwoca KMU-Index Q3 2025 Statistiken



87%

der Expert*innen bestätigen, dass
Großbanken kaum noch KMU
finanzieren.

Handelsblatt

Restriktive Kreditvergabe für Unternehmer

Zusätzlich erschwert der Zugang zur Finanzierung die Lage. Zwar führen mit 10,9 Prozent weiterhin deutlich weniger Selbstständige Kreditverhandlungen als Unternehmen in der Gesamtwirtschaft (26,3 Prozent). Doch fast die Hälfte (47,6 Prozent) von ihnen empfindet die Kreditvergabe als restriktiv – deutlich mehr als im gesamtwirtschaftlichen Durchschnitt (35,2 Prozent).

Grundsatz vor jeder Finanzierung

Vor jeder Finanzierung steht eine einfache Frage

Was genau soll finanziert werden und wofür?



Marcus Kluth



”smartaxxess legte die Grundlage für unser Wachstum und gab uns die Sicherheit, neue Aufträge souverän anzunehmen.

Montage Heizungen, Wärmepumpen, Solar

Janina Breitling



”Beim Markteintritt gab mir smartaxxess den klaren Finanzierungsplan und Rückenwind, den ich gebraucht habe.

Nookees, nachhaltige Menstruationsunterwäsche

Die wichtigsten **Finanzierungsoptionen** für junge Unternehmen

Bootstrapping

Family & Friends

VC

Business Angel

Förderkredit

Kredit

Zuschuss

Alternativen

Eigenkapitalnahe Finanzierung



BOOTSTRAPPING

 Finanzierung aus eigenen Mitteln

 volle Kontrolle

 langsames Wachstum

Sinnvoll in frühen Phasen – begrenzt bei Skalierung.

FAMILY & FRIENDS



schneller Zugang zu Kapital



Hohe emotionale Nähe



Konfliktpotenzial bei unklaren Regeln

Klare Vereinbarungen sind entscheidend.

BUSINESS ANGELS

 Kapital plus Erfahrung

 Aktive Rolle möglich

 Exit-Erwartung

Nicht jeder Angel passt zu jedem Geschäftsmodell.

VENTURE CAPITAL



Fokus auf starkes Wachstum



hohe Renditeerwartung



klarer Exit-Pfad erforderlich

Nicht geeignet für jedes Unternehmen.

VENTURE CAPITAL



Fokus auf starkes Wachstum



hohe Renditeerwartung



klarer Exit-Pfad erforderlich

Nicht geeignet für jedes Unternehmen.

Fremdfinanzierung Förderung



KLASSISCHE BANKFINANZIERUNG



Kapitaldienstfähigkeit ist entscheidend



Sicherheiten sind oft erforderlich



Belastbare Planung ist notwendig

Viele Anfragen scheitern an der Vorbereitung.

ÖFFENTLICHE FÖRDERKREDITE



Attraktive Konditionen



Klare formale Anforderungen



Strukturierte Planung erforderlich

Förderlogik ersetzt keine Tragfähigkeit.

ZUSCHÜSSE



Nicht rückzahlbar



Projektbezogen



Begrenzte Verfügbarkeit

Nur eine Ergänzung und kein Ersatz für Finanzierung.

Alternative Finanzierung



LEASING / MIETKAUF



Investitionen ohne Kauf



Planbare Raten



Laufende Belastung

Geeignet für Maschinen, Fahrzeuge, Ausstattung.

CROWDFUNDING / CROWDINVESTING



Marketing- und Reichweiteneffekt



Öffentlicher Erwartungsdruck



Hoher Vorbereitungsaufwand

Nicht jede Idee eignet sich für die Crowd.

Die falsche Frage

”Welche Finanzierung
bekomme ich?



Die richtige Frage

„Welche Finanzierung passt zu meinem Geschäftsmodell, meiner Phase und meinem Risiko?“



Der smartaxxess Ansatz

Planung vor Finanzierung

Unser Grundsatz

- ✓ Erst verstehen.
- ✓ Dann bewerten.
- ✓ Dann entscheiden.

Was **wir** erarbeiten

- ✓ Markt- und Standortanalyse
- ✓ Zielgruppen & Erlöslogik
- ✓ Integrierte 5-Jahres-Finanzplanung
- ✓ Szenarien & Maßnahmen

Das Ergebnis ist nicht sofort Kapital.

Das Ergebnis ist **Entscheidungsfähigkeit.**

“Gründerinnen und Gründer
scheitern selten wegen ihrer
Leistung oder der Qualität ihres
Angebots.”

Es fehlt ihnen an klaren Strukturen, einer differenzierten
Szenario-Planung und belastbaren Entscheidungslogiken.

Wenn das Geschäftsmodell validiert ist,

- ✓ unterstützen wir bei der Vorbereitung der Kreditanfrage
- ✓ verzichten wir unsere Partner auf ein klassisches Bankgespräch
- ✓ benötigen Sie keine dinglichen Sicherheiten

Ihre Planung erhält ein Gütesiegel!
Absicherung und Verantwortung statt Risikoabwälzung.

Christoph und Stefan Pabst



”Als ein Investor absprang, half uns smartaxxess, die Zahlen neu zu ordnen. So konnten wir gestärkt weitermachen.

Kleidungsetiketten-Entferner „Luke“

Wofür wir nicht stehen



Hoffungskonzepte



Schnellschüsse



Finanzierung um jeden Preis

Sichern Sie sich unseren
Basic Report für eine
strukturierte Einschätzung
Ihrer persönlichen und
unternehmerischen
Bedürfnisse.

Das bedeutet für Sie:

- ✓ Sie bekommen ein Feedback und Auswertung zu Ihren Dokumenten
- ✓ Sie zahlen 1,00 EUR und sparen 249,00 EUR
- ✓ Sie erhalten ein kostenfreies Feedback Gespräch mit Vorschlägen für weitere Schritte.
- ✓ Und vor allem: Exklusiv nur für Sie zu diesem Preis

- Also -

Bestellen Sie jetzt Ihren Basic Report
& ein unverbindliches Feedback-
Gespräch.

smart*axxess*

building successful businesses

Ruth Schöllhammer
ruth.schoellhammer@smartaxxess.com
+49 89 95 42 89 812
[linkedin.com/in/schoellhammer/](https://www.linkedin.com/in/schoellhammer/)